

Für den Bereich Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

PRAKTIKANT SALES (m/w)

Vollzeit (40 Stunden/Woche)

Die weclapp GmbH fokussiert sich als innovatives und schnell wachsendes Unternehmen auf die Entwicklung und den Vertrieb von Cloud-Software für kleine und mittelständische Unternehmen. Dabei ist weclapp eines der führenden Unternehmen im Cloud-ERP-Umfeld. Damit wir zur Nr. 1 im Bereich Cloud ERP aufsteigen, suchen wir nach außergewöhnlichen Talenten. Doch wer genau könnte zu uns passen? Wir suchen ambitionierte Studenten, die in einem familiären/freundschaftlichen Team schnell Verantwortung übernehmen wollen. Dein Einsatzort ist Marburg oder Würzburg (Kitzingen) und die Praktikumsdauer sollte 3 bis 6 Monate betragen.

AUFGABEN

- Recherche und Aufbereitung von Informationen über potentielle Kunden & Partner
- Telefonische Vorqualifizierung von eingehenden Anfragen von Interessenten
- Weiterleiten von interessanten Anfragen an die Sales & Business Development Manager
- Unterstützung bei Akquise-Maßnahmen im Bereich Sales & Business Development
- Telefonische und schriftliche Korrespondenz mit Interessenten
- Bereitstellung von Informationen zu Hilfe-Videos und Webinaren für potenzielle Kunden
- Pflege von Kundendaten in unserer Kundendatenbank (CRM-System)
- Unterstützung bei der Erstellung von Angeboten für potenzielle Kunden

ANFORDERUNGEN

- Studium der Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbares
- Hohe Affinität und Begeisterung zu Themen wie IT, Software und Apps
- Sehr gute Beherrschung der deutschen Sprache in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse sowie Kenntnisse weiterer Fremdsprachen sind willkommen
- Sehr gute Kenntnisse in den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Schnelle Auffassungsgabe und überzeugend durch eine effiziente und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Du bist kommunikationsstark, überdurchschnittlich einsatzbereit und bringst ein erfrischendes und unternehmerisches Denken mit.

Wir bieten dir eine spannende Aufgabe mit großem Entscheidungs- und Handlungsspielraum, flache Hierarchien, ein individuelles Einarbeitungskonzept und vielseitige Weiterbildungsmöglichkeiten, eine attraktive Vergütung sowie eine angenehme und familiäre Unternehmenskultur im Team.

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellungen und Eintrittstermin. Bitte richte deine Bewerbung an:

weclapp GmbH

Postfach 2260

35010 Marburg

bewerbung@weclapp.com